



to C 物流運用ご提案書

より効率的で柔軟な物流体制への移行に向けたご提案

現在の運用体制の強み

コスト最適化

バルク仕入れによる一次倉庫保管で保管維持費を抑制し、FBAおよび楽天ロジへの計画的な補充により在庫効率を最大化しています。

配送サービスの活用

楽天ロジへの持込納品により送料コストを削減。プライム配送、最強配送、優良配送の各サービスメリットを最大限に活用した効率的な物流体制を実現しています。



今回のご提案内容



直接出荷体制

楽天ロジ経由ではなく、当倉庫から直接お客様へ商品をお届けします。



コスト削減

楽天ロジへの納品が不要となり、出荷手数料と送料コストを削減できます。



運用の効率化

在庫管理が一元化され、よりシンプルで透明性の高い運用が可能になります。



保管方法と料金体系

ケース保管

従来通りのケース単位での保管方式です。低コストで大量在庫を効率的に管理できます。料金は1日単位で算出されるため、柔軟な在庫計画が可能です。

- コスト効率に優れた保管方法
- 大量在庫に最適
- 1日単位の明確な料金体系

出荷棚保管

ケースから取り出した商品を個別出荷用に棚保管します。在庫が減ると自動的にケース保管分から補充されるため、在庫切れの心配がありません。

- 即時出荷対応が可能
- 自動補充システム
- 販売機会の損失を防止

出荷対応の詳細

12:00

当日出荷締め切り

正午までのオーダーに対応

翌日

配達スピード

関東～福岡エリア

配送サービス

- **最強配送・優良配送**に対応（プライム配送は現在未対応）
- **配送業者**：佐川急便・ヤマト運輸（ネコポス対応可能）
- **梱包形態**：紙製・ビニール製宅配袋（商品に応じて最適な形態を選択）
- **配達エリア**：関東～福岡（一部離島・山間部を除く）

システム連携

発送完了時には発送サイズと伝票番号が自動的にシステムに反映されます。API連携時は通常10分間隔でOMSにデータが送信されるため、リアルタイムでの状況把握が可能です。

FBA納品対応

FBA納品については、従来通りケース単位での出荷が可能です。出荷棚ではなく、ケース保管分から直接出荷いたします。

01

納品プラン作成

Amazonセラーセントラルで納品プランを作成

02

ネクストエンジンに登録

同一の納品番号でネクストエンジンに出荷登録をお願いいたします

03

当倉庫から出荷

ケース保管分から直接FBA倉庫へ出荷

保管料・出荷料ともに現在の料金体系に近い形で対応可能です。複数工程が関わる運用ですが、当方で簡略化できる仕組みを準備しております。※現時点ではチャットワークでの対応となります。



入荷対応の流れ

ケース単位での入荷

従来通りケース単位での入荷対応が可能です。入荷予約時には商品個数での入力をお願いいたしますが、入荷料・保管料はケース単位で算出されます。

端数の取り扱い

ケース入数に端数がある場合は、その分のみ1個単位での入荷となり、出荷棚保管として管理されます。

システム連携

OMSとAPI連携している場合、入荷データは自動的にOMSへ反映されるため、手動での在庫調整は不要です。





物流管理システム「エアロジ」

$\frac{f}{dx}$

API連携対応

ネクストエンジンおよびクロスモールとのAPI連携が可能です。リアルタイムでのデータ同期により、正確な在庫管理を実現します。



在庫の可視化

当倉庫の在庫状況をリアルタイムで確認いただけます。ケース保管と出荷棚保管の両方を一元管理できます。



運用の自動化

出荷棚への自動補充、発送データの自動反映など、手作業を最小限に抑えた効率的な運用が可能です。

- ❑ 在庫数の調整など、システム間をまたぐ操作が発生する場合がございます。可能であればユーザー権限をお預かりいただけますと、よりスムーズな運用が実現できます。



移行による主なメリット

コスト削減

- 楽天ロジへの納品手数料が不要
- 送料コストの削減
- 明確な料金体系

運用の効率化

- 在庫管理の一元化
- 自動補充システム
- リアルタイムデータ連携

販売機会の拡大

- 在庫切れリスクの低減
- 柔軟な在庫計画
- 迅速な出荷対応

次のステップ



詳細なお見積もりの作成

現在の取引量と商品特性に基づき、具体的な料金シミュレーションをご提示いたします。



運用詳細のお打ち合わせ

システム連携の方法、入出荷フロー、イレギュラー対応などについて詳しくご説明させていただきます。



テスト運用の実施

一部商品での試験運用を行い、問題なく稼働することを確認してから本格導入いたします。

ご不明な点やご質問がございましたら、お気軽にお問い合わせください。御社のビジネス成長をサポートできることを楽しみにしております。